

TranspoData

Transporte & Logística

CAMINHÕES NO AGRONEGÓCIO

O que esperar da Agrishow 2024?



Leia esta edição
completa





SOMOS UMA

AGÊNCIA DE

ATIVACÕES E PROMOCÕES

FOCADA EM EVENTOS , CAMPANHAS
PROMOCIONAIS E ATIVAÇÕES DE MARCAS.

ENTRE EM CONTATO

contato@trcativa.com.br



06 MERCADO

14 CAMINHÕES

22 CAPA

30 CONEXÃO BRASIL

42 NEGÓCIOS

46 PNEU

50 TEST DRIVE

60 COMPETIÇÕES



DIREÇÃO GERAL E JORNALISTA RESPONSÁVEL
Rinaldo Machado MTB (70.497)
rinaldo@transpodata.com.br

EDITOR-CHEFE
Mauro Cassane
mauro@transpodata.com.br

REDAÇÃO E CONTEÚDO
Ana Lucia Machado
Roberto Hunoff

COMERCIAL
Poliana Dantas
poliana@transpodata.com.br

Roberto Ramos
beto.ramos@transpodata.com.br

MARKETING E EVENTOS 
Mayara Amorim
mayara@transpodata.com.br

Carolina Martins
carol.martins@transpodata.com.br

ADMINISTRAÇÃO, PUBLICIDADE E REDAÇÃO
contato@transpodata.com.br
- Tel.: (11) 98987-8821

é proibida a reprodução total ou parcial de textos e fotos desta edição sem prévia autorização. Matérias e artigos assinados são de responsabilidade dos autores e não representam a opinião da Revista TranspoData.

Leia esta edição digital completa



 /transpodata

É OFF-ROAD, É SUPER.



A MÁXIMA ROBUSTEZ NO TRANSPORTE DA CANA NA AGRISHOW 2024.



make

Conte com a **eficiência energética**, **maior potência de frenagem** e capacidade máxima de tração do Scania Super aliadas aos intervalos de manutenção mais inteligentes e eficientes dos Serviços Scania Pro para máxima disponibilidade e rentabilidade do seu negócio.



ECONOMIA DE COMBUSTÍVEL.



MAIOR TORQUE DA CATEGORIA.



DISPONIBILIDADE COM SERVIÇOS SCANIA PRO.

VISITE NOSSO STAND NA AGRISHOW



De 29 de abril
a 3 de maio



Das 8h às 18h



Rod. Prefeito Antônio
Duarte Nogueira, km 321
Ribeirão Preto/SP

ACESSE
WWW.SOLUCOESSCANIA.COM.BR
E SAIBA MAIS.

Trânsito seguro: eu faço a diferença.




SCANIA



TXT Redação TranspoData

📷 Imagem, Divulgação



TUDO SOBRE A INTERMODAL SOUTH AMERICA 2024: SUCESSO, INOVAÇÃO E SUSTENTABILIDADE

Recorde de público, inovações
logísticas e foco na sustentabilidade
marcaram a Intermodal South
America 2024



A Intermodal South America 2024 foi um sucesso, realizada entre os dias 5 e 7 de março, o evento recebeu um público recorde de mais de 44 mil profissionais em três dias. O evento, que é reconhecido como o maior e mais relevante do setor de logística, tecnologia, intralogística e comércio exterior das Américas, superou todas as expectativas em relação ao número de marcas expositoras, área de exposição e patrocinadores. Com 500 marcas expositoras de 15 países, o evento destacou-se pela ênfase na sustentabilidade e nos debates sobre logística e transição energética.

Durante o evento, figuras importantes como o governador do Estado de São Paulo, Tarcísio de Freitas, e os ministros dos Transportes, Renan Filho, e de Portos e Aeroportos, Silvio Costa Filho, ressaltaram a importância da Intermodal South America como elemento integrador entre a iniciativa privada e o poder público, enfatizando a importância dos investimentos em infraestrutura.

Um dos destaques da Intermodal 2024 foi a ênfase na sustentabilidade e nos desafios da transição energética, com debates e apresentações sobre descarbonização, práticas de ESG e novas fontes de combustíveis e energias. O evento também sediou o 2º Interlog Summit, com palestras, painéis e cases sobre logística e sustentabilidade em diferentes modais, destacando a importância da intermodalidade para a competitividade do Brasil.

Além disso, a Intermodal ofereceu a Arena Intermodal e a TI Innovations, duas atrações de conteúdo gratuitas, onde foram apresentadas soluções inovadoras e tecnologias para toda a cadeia logística. Com 30 palestrantes e temas que incluíram conectividade na cadeia de suprimentos, transformação digital e competitividade da logística multimodal, o evento proporcionou uma experiência enriquecedora para os participantes.

A próxima edição, em 2025, promete novidades no Distrito Anhembi, consolidando o evento como referência na indústria logística.

Roadcard Apresenta Soluções para Redução de Custos em Frotas de Cargas na Intermodal South America 2024

Durante a Intermodal South America 2024, a Roadcard, líder nacional em pagamentos eletrônicos no Transporte Rodoviário de Cargas (TRC), lançou duas soluções destinadas a empresas do setor. O Pamcard Frota+ e o Pamcard Corporativo visam auxiliar transportadoras e embarcadoras a controlarem gastos com combustível e outras despesas relacionadas ao frete.

O Pamcard Frota+ oferece uma visão estratégica dos custos com combustível, possibilitando maior assertividade na precificação do frete e garantindo maior rentabilidade para as operações das transportadoras. Enquanto isso, o Pamcard Corporativo proporciona agilidade, controle e visibilidade na gestão das despesas de viagem da frota, reduzindo riscos trabalhistas e aumentando a segurança dos motoristas.

Ambas as soluções permitem maior controle sobre os gastos, facilitam os pagamentos e oferecem uma plataforma exclusiva com indicadores de desempenho dos veículos. Com esses lançamentos, a Roadcard visa otimizar a gestão de frotas rodoviárias de cargas e contribuir para a redução de custos no setor.





BYD Apresenta Soluções de Energia, Logística Verde e Novo Carro Elétrico na Intermodal 2024

A BYD destaca-se na Intermodal South America 2024 com uma gama de soluções inovadoras. O novo lançamento, o BYD Dolphin Mini, é uma versão compacta do bem-sucedido BYD Dolphin, revolucionando o mercado automotivo brasileiro. A empresa também exhibe sua linha de empilhadeiras e o rebocador BYD Green Tug, promovendo a logística verde com equipamentos robustos, eficientes e totalmente elétricos.

Além disso, a BYD apresenta sua expertise em energia solar, oferecendo soluções completas para geração, armazenamento e aplicação de energia limpa. Com mais de 2,3 milhões de módulos fotovoltaicos produzidos no Brasil, a BYD é líder no setor, garantindo qualidade, eficiência e suporte pós-venda aos seus clientes.

A presença da BYD na Intermodal promete reforçar sua posição como pioneira na indústria de energia e transporte sustentáveis, oferecendo alternativas viáveis e eco-friendly para o mercado brasileiro.

JSL na 28ª Edição da Intermodal South America

A JSL, empresa líder com o mais amplo portfólio de serviços logísticos no Brasil, participará pela primeira vez da 28ª edição da Intermodal South America, o principal evento do setor de transporte de carga, logística e comércio exterior nas Américas, que ocorrerá de 5 a 7 de março no São Paulo Expo.

O estande da JSL contará com a presença de todas as empresas do grupo, incluindo Fadel, Marvel, Rodomeu, TPC, Transmoreno, TruckPad, IC e FSJ. As duas últimas participarão da feira pela primeira vez desde sua aquisição em 2023.

Com um ecossistema de negócios único que permite às empresas do grupo operarem de forma independente, a JSL atua em mais de 16 setores da economia, participando de diferentes etapas da cadeia produtiva dos clientes, destacando-se pela inteligência logística, eficiência e produtividade.

Na Intermodal, a JSL apresentará novidades em seu moderno estande de 132 m², com salas privativas para encontros e reuniões, além de totens interativos do aplicativo da TruckPad, explicando as funcionalidades da plataforma que conecta caminhoneiros autônomos a transportadoras, embarcadores e indústrias.





JWM Soluções Logísticas Estreia na Intermodal South America 2024

Em sua estreia na Intermodal South America 2024, a JWM Soluções Logísticas revela um conjunto de iniciativas e tecnologias inovadoras, marcando uma transição significativa para o mercado de logística. Com mais de três décadas de experiência, a empresa está adotando novas tecnologias e expandindo sua infraestrutura para oferecer soluções integradas aos clientes.

Durante o evento, a JWM destaca-se ao reforçar seu papel como operador logístico completo, enfatizando a oferta de serviços personalizados e eficientes. Com projeções otimistas, a empresa prevê um crescimento de receita de pelo menos 25% para o ano vigente. Um dos principais pontos de destaque é o compromisso com a governança e a sustentabilidade ambiental. A inclusão de veículos elétricos e movidos a Gás Natural

Veicular (GNV) na frota da JWM, juntamente com sua adesão ao Pacto da ONU e compromisso com 8 dos Objetivos de Desenvolvimento Sustentável (ODS), reflete sua preocupação com a responsabilidade social e ambiental. A empresa evidencia seu compromisso com práticas de ESG, destacado pelo crescimento sólido em 2023 e pela obtenção de certificações relevantes, como SASSMAQ e ISO 14001. Além disso, a JWM enfatiza sua Torre de Controle, um sistema que permite o monitoramento contínuo das operações e intervenções imediatas em caso de intercorrências, demonstrando sua busca pela excelência operacional.

No âmbito educativo, a JWM sediará palestras em seu estande durante a Intermodal, abordando temas como as novas regulamentações de seguro de carga e o impacto da reforma tributária no setor logístico.

A participação da JWM na Intermodal sublinha seu compromisso com a inovação, a eficiência e a sustentabilidade, além de pavimentar o caminho para um IPO, demonstrando seu compromisso em impulsionar o crescimento do setor logístico no Brasil.

Prosegur Destaca-se na 11ª Participação na Intermodal South America

A Prosegur, líder no segmento de logística de valores e transporte de cargas especiais no Brasil, marca sua 11ª participação na Intermodal South America com um anúncio significativo. A empresa apresenta seu novo serviço de transporte internacional de cargas via aérea, marítima e terrestre, recentemente certificado pela IATA.

Esta expansão internacional permite à Prosegur gerenciar eficientemente a importação e exportação de valores para mais de 20 países, abrangendo numerários nacionais e estrangeiros, metais, pedras preciosas, cartões de crédito, hologramas, vale-presente e artigos de moda e luxo.

A certificação pela IATA valida a expertise da Prosegur na gestão de cargas financeiras, consolidando sua posição global no setor.

Sérgio França, diretor Comercial e de Estratégia da Prosegur Cash Brasil, destaca o compromisso da empresa com a diversificação dos negócios e o investimento no capital humano. Além da novidade internacional, a Prosegur mantém sua tradição em logística de valores no Brasil, com mais de 10 mil empregos diretos e presença em mais de 80% dos municípios do país. Sua frota de caminhões blindados, equipada com tecnologia avançada, garante a segurança e eficiência no transporte de cargas valiosas.

Um destaque especial é o rodotrem da Prosegur, o maior caminhão blindado do mundo, com capacidade para transportar até 48 paletes. Sua presença na feira demonstra o compromisso da empresa com a inovação e excelência no setor logístico.


A participação da Prosegur na Intermodal South America reforça seu papel como líder no mercado brasileiro de logística de valores e destaca seu crescimento e expansão global no transporte internacional de cargas.





TXT Mauro Cassane

📷 Hitech, Divulgação



MONTADORA BRASILEIRA HITECH ELECTRIC ABRE SUA PRIMEIRA REVENDA NA CIDADE DE SÃO PAULO

Empresa vai vender na capital paulista veículos urbanos de carga 100% elétricos com modelos para transportar entre 400 e 800 quilos



A Hitech Electric é uma empresa nacional que começou em 2017 um negócio que tem tudo para ser

promissor no Brasil: montar veículos comerciais 100% elétricos vocacionados à logística urbana.

São veículos que assumem aquela função que hoje praticamente fica nas mãos dos motoboys, de motoristas particulares e pequenos frotistas donos das Fiorinos. O termo em inglês para denominar esse negócio é mais elegante: "last mile" (a última milha, em tradução livre).

São veículos bem compactos que ficam em um meio termo entre moto e tuk tuk (aqueles veículos asiáticos com duas rodas traseiras e uma dianteira que começou a aparecer também em muitas cidades do Brasil). Homologados como "Veículo de Mobilidade Urbana" eles não podem rodar por rodovias fora do perímetro urbano.

Em resumo: são específicos para se transportar cargas dentro das cidades. A Hitech importa da China cabinas já pronta, com eixos, plataforma e rodas (tudo em CKD) e monta com trem de força da multinacional brasileira WEG (motor elétrico, inversor e até as baterias) em sua fábrica em Campo Largo, no Paraná. A empresa já comercializou perto de 300 unidades desses "caminhões elétricos".

A maioria para empresas que muitas vezes precisam movimentar cargas dentro e entre suas unidades. Agora abriu a primeira concessionária oficial da marca: fica no bairro do Morumbi, na capital paulista, e pertence ao Grupo Carueme, que atua com revenda de peças para veículos comerciais mas também possui larga experiência na venda de caminhões pois já representou a marca Ford e agora é revendedor oficial Foton.

O Grupo Carueme investiu 6 milhões de reais na nova revenda (adequação da edificação, compra de veículos para show room e test drive e aquisição de peças de reposição).

Os produtos da Hitech não concorrem com nenhuma montadora de caminhões que atua no Brasil. São veículos com caçamba (ou baú) que são capazes de carregar entre 400 e 800 quilos com preços que começam com 129 mil reais para a versão mais leve e simples até 208 mil reais para a versão mais robusta capaz de suportar até 800 quilos de carga.

A empresa basicamente oferece versões variadas de três modelos: e.coDelivery, e.coTruck e e.coCargo.

O e.coDelivery tem uma capacidade de carga de 400kg e autonomia de até 160km, já a família e.coCargo tem a capacidade de carga de 800kg com autonomia de até 280km. Todos os veículos da Hitech são carregados diretamente em tomada padrão de 20AMP, sendo 110V ou 220V.

Com a bateria descarregada o carregamento leva, em média, cinco horas. Mas, segundo Leandro Gedanken, gerente de operações da Hitech, é possível fazer pequenas cargas ao longo da operação. “Mas o recomendável, sempre, é dar a carga total no final do dia”.

Apesar de nome que lembram caminhões, são todos veículos para logística urbana muito adequado para movimentações de cargas dentro de Centros de Distribuição e, também, para entregar encomendas em domicílio.

A Carueme, inclusive, fechou com uma transportadora paulistana que presta serviços à Amazon, a locação de 20 unidades do Hitech. Portanto, paulistanos, não estranhem quando virem esses pequenos caminhões silenciosos rodando pelas ruas da capital.

De acordo com o engenheiro mecânico Rodrigo Contin, fundador e CEO da empresa, a intenção é abrir mais sete revendas ainda neste ano. “Vamos inaugurar a próxima em Brasília e, conforme vamos avaliando o andamento dos negócios, o plano é abrir mais seis revendas em capitais do País ainda neste ano”.

Para Carlos Monteiro, CEO do Grupo Carueme, “tudo correndo bem, avaliamos expandir a operação também para grandes cidades do interior de São Paulo”. A Hitech fechou com a Carueme exclusividade na abertura de revendas em todo o estado de São Paulo.





TXT Roberto Hunoff
📷 Iveco, Divulgação

KIA RENOVA MODELO BONGO K2500 4x4

Veículo ganha novidades, mas
montadora não altera tabela de
preços





A Kia Brasil iniciou a venda do Bongo K2500 4x4, ano modelo 24/25, com preços mantidos de R\$ 174.990 para a versão sem ar-condicionado e de R\$ 181.990,00 com o equipamento, mas com novidades, como faróis de neblina com lâmpadas halógenas e para-brisa degradê como itens de série. O principal atributo do Bongo 4x4 é o motor 2.5 litros, quatro cilindros em linha, 16 válvulas, turbo diesel intercooler, com injeção eletrônica Common Rail (Bosch), que entrega potência de 130,5 cv a 3.800 rpm e torque de 26 kgfm a 1.250 rpm.

Para cidade ou o campo, o Bongo 4x4 foi desenvolvido para atender diversas necessidades no transporte de cargas e mercadorias em baú, carroceria metálica ou de madeira, com capacidade de carga de 1.811 kg no chassi.

O comercial leve da Kia oferece tração integral 4x4, com reduzida, sistema de controle de estabilidade, alerta de frenagem de emergência e cintos de segurança de três pontos para o motorista e dois passageiros. Conta ainda com computador de bordo com indicação do nível de ureia e controle no volante, bancos revestidos com tecido sintético, luzes de condução diurna e chave com controle de abertura remota das portas. O Bongo K2500 continua tendo a classificação como VUC (veículo urbano de carga), o que permite livre circulação onde os caminhões pesados são proibidos de transitar. O motorista pode conduzi-lo com carteira de habilitação categoria B. No campo, o modelo com tração 4x4 tem capacidade para enfrentar condições rigorosas de rodagem, onde prevalecem estradas de terra, em regiões de produção agrícola.



GRANDES SOLUÇÕES PARA O SEU NEGÓCIO



**Rodotrem
Basculante**

30
ANOS
• *Black Edition* •



www.truckvan.com.br



TXT Mauro Cassane

Imagem, Divulgação

CONTAGEM REGRESSIVA PARA COMEÇAR UMA DAS MAIS IMPORTANTES FEIRAS AGRÍCOLAS DA AMÉRICA LATINA

Agrishow abre temporada 2024 das grandes
feiras agrícolas pelo País



Novidades para a Agrishow 2024

A Agrishow vai contar com mais de 800 expositores e espera gerar mais de 13 bilhões de reais em negócios. Com ela, começa a temporada de grandes feiras agrícolas por todo o País e as montadoras de caminhões e veículos comerciais querem participar ativamente destes eventos que geram grandes negócios.

Começa em 29 de abril e vai até 3 de maio a 29ª edição da Agrishow, a principal feira de tecnologia agrícola da América Latina. São apenas cinco dias úteis que transformam totalmente a cidade de Ribeirão Preto, SP, e região. De acordo com os organizadores, este ano a expectativa é que o evento receba quase 200 mil pessoas.

Mais de 800 expositoras nacionais e internacionais estarão por lá para mostrar seus produtos a profissionais que lidam com o agronegócio tanto no Brasil como em demais países da América Latina. O evento é tão importante que, só entre hospedagem, alimentação e gastos no comércio local, a estimativa é que perto de 500 milhões de reais sejam injetados na economia local.

Obviamente que, nesta época do ano, todos os preços são assombrosamente inflacionados em Ribeirão Preto. Ainda assim falta lugar para se hospedar e os restaurantes vivem lotados.

As vedetes sempre são as fabricantes de máquinas e implementos agrícolas. Mas nos últimos dez anos montadoras de automóveis e caminhões vêm aumentando seus investimentos neste tipo de evento e estão satisfeitas com os negócios realizados. Afinal de contas, o agro, de longe, é um dos segmentos mais rentáveis da economia nacional.





“



“a Ford é a maior autoridade mundial em picapes, com tradição de inovação e liderança nesse segmento. Estamos levando para a Agrishow uma mostra completa da nossa linha para atender os clientes do agronegócio, que são os maiores consumidores das nossas picapes, incluindo ofertas e condições especiais para a feira”.

Dennis Rossini

GERENTE DE MARKETING DA FORD

No estande da Ford, que tradicionalmente participa da Agrishow, estará presente toda linha de picapes marca: Nova Ranger, Ranger Raptor, F-150, além da Maverick FX4 e Maverick Hybrid.

O segmento agrícola é tão importante para Ford que a empresa já garantiu presença nas principais feiras do setor pelo País. Diz Rossini: “além da Agrishow participaremos da Agrotins, Bahia Farm Show, Expointer, Show Safra, Norte Show, ExpoLondrina, AgroBrasília e Rondônia Rural Show”.



“



“A Agrishow será um importante momento para reforçarmos o nosso comprometimento para apoiar com nossas soluções os nossos clientes desses setores e suas demandas no campo e na rentabilidade nos negócios. É a oportunidade do olho no olho com os clientes, conhecer novos interessados na marca e expandir o relacionamento comercial entre a Scania e a nossa rede de concessionárias com o público”.

Nucci afirma que vai aproveitar a Agrishow para reforçar as vantagens da linha Euro 6 de caminhões. “É a geração mais econômica da história da marca e estamos animados para demonstrar mais uma vez o quanto nossas soluções proporcionam de rentabilidade, produtividade e disponibilidade”.



Alex Nucci

DIRETOR DE VENDAS DE SOLUÇÕES DA SCANIA



O executivo destacou, ainda, que quer mostrar os avanços da linha XT, de produtos vocacionados para o fora de estrada. “E não podemos esquecer da nossa jornada de liderança para um sistema de transporte mais sustentável, com nossas soluções a gás e biometano, que têm enorme potencial na cadeia sucroalcooleira e do agronegócio”.

A Scania, inclusive, vai apresentar produto novo no evento. Para não estragar a surpresa, vamos divulgar no dia que produto será esse. Mas podemos dar um pequeno “spoiler”: será um novo caminhão movido a gás (aguarde matéria completa sobre esse novo produto).

Além deste lançamento, a montadora sueca vai expor outros quatro caminhões no evento: 560 G 6x4 XT, 560 R 6x4 XT e 460 R 6x2 e também um motor Scania para grupos geradores de energia.



A DAF também estará presente na Agrishow deste ano com a exposição de quatro modelos da Nova Linha DAF. A empresa já garantiu presença na Tecnoshow Comigo e na Bahia Farm Show este ano, além da Transposul, que, embora não seja especialmente voltada ao agronegócio, tem ganhado cada vez mais visibilidade no mercado nacional.



Consultadas, as duas líderes do mercado de caminhões, Volkswagen Caminhões e Ônibus e Mercedes-Benz, não adiantaram quais produtos vão expor. Mas estarão presentes na Agrishow deste ano. Ambas devem apresentar novidades. Ficaremos atentos.

Já a Iveco tomou a decisão de não participar mas já assegurou presença em outras importantes feiras agrícolas regionais em parceria com sua rede de concessionárias. Marcus Souza, diretor de marketing da Iveco, disse que a marca estará presente nas seguintes feiras com foco no agro: Tecnoshow (GO), Expoagro (MS), Femec (MG), Bahia Farm Show, Feira do Caminhoneiro de Itabaiana (SE).

● Sobre a Agrishow 2024

A Agrishow 2024 é uma iniciativa das principais entidades do agronegócio no país: Abag – Associação Brasileira do Agronegócio, Abimaq – Associação Brasileira da Indústria de Máquinas e Equipamentos, Anda – Associação Nacional para Difusão de Adubos, Faesp – Federação da Agricultura e da Pecuária do Estado de São Paulo e SRB - Sociedade Rural Brasileira, e é organizado pela Informa Markets, integrante do Grupo Informa, um dos maiores promotores de feiras, conferências e treinamento do mundo com capital aberto.

As expectativas deste ano para Agrishow são mais modestas. João Marchesan, presidente da Agrishow, conta que em 2023, a Agrishow registrou R\$ 13,290 bilhões em negócios iniciados entre expositores e visitantes, representando um aumento de 18% em relação à edição anterior. “Para 2024, a expectativa é positiva no sentido de que o volume de negócios seja semelhante ao ano passado, sem quedas ou aumentos bruscos”.

► Serviços

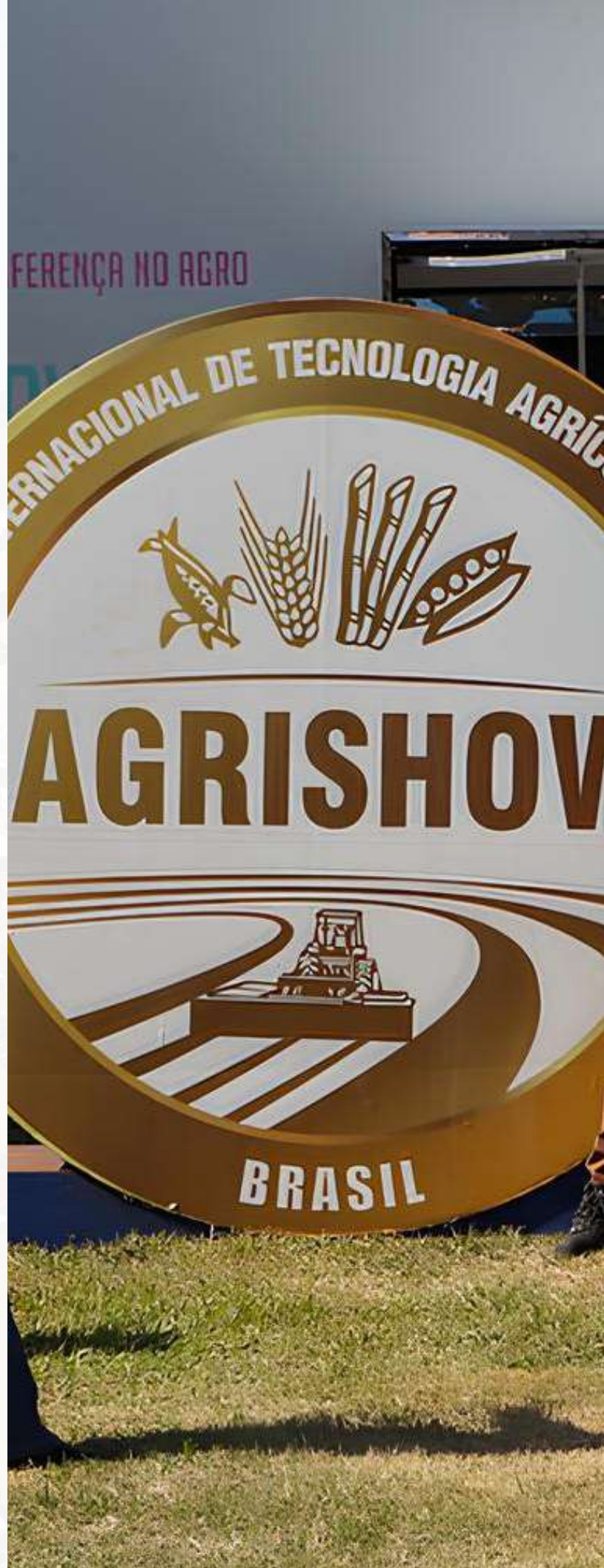
AGRISHOW 2024 – 29ª Feira Internacional de Tecnologia Agrícola em Ação

Data: 29 de abril a 3 de maio

Local:

Rodovia Antônio Duarte Nogueira,
Km 321 - Ribeirão Preto (SP)

Horário: das 8h às 18h





TXT Redação TranspoData

📷 Imagem, Divulgação

BRASIL TEM PRIMEIRA OPERAÇÃO EM SUBSOLO POR VEÍCULO ELÉTRICO

Iniciativa é da AngloGold Ashanti em área
de mina na cidade de Sabará



Com foco em uma mineração sustentável e segura, a AngloGold Ashanti inicia, em março, a operação da carregadeira 100% elétrica na Mina Cuiabá, em Sabará, cidade da Região Metropolitana de Belo Horizonte. Comparado com a versão tradicional a diesel, o veículo é zero carbono, funciona a baterias, e tem sistemas com taxas mínimas de emissão de calor e ruídos, aumentando a segurança. O equipamento possui ainda o aumento potencial de 8% em produtividade de carregamento, em razão do ganho em velocidade e deslocamento gerado pelo torque instantâneo.

O veículo foi apresentado a equipes técnicas em evento realizado, na Mina Cuiabá, antes de descer para o subsolo, onde iniciará a operação. A aquisição coloca a produtora de ouro na vanguarda no setor minerário, uma vez que esta é a primeira carregadeira 100% elétrica do Brasil a operar em uma mina subterrânea. A mina Cuiabá é uma das operações mais profundas do Brasil, com mais de 1.600 metros de profundidade.

“Este é mais um importante passo na estratégia de descarbonização da AngloGold Ashanti com foco nos pilares de sustentabilidade e inovação. Já temos implementados na mina Cuiabá sistema autônomo de carregamento e de monitoramento de pessoas no subsolo, além da perfuração autônoma.

Agora, estamos adquirindo a primeira máquina 100% elétrica para subsolo”, destaca Luis Otávio de Lima, diretor das operações Cuiabá. A eletrificação da frota faz parte das ações da AngloGold Ashanti rumo à meta Net Zero, de zerar as emissões de gases de efeito estufa até 2050. Em 2022, a empresa reduziu em 33% a emissão de dióxido de carbono (CO₂), na comparação com o ano anterior. Para chegar a este cenário, manteve 100% do consumo de energia elétrica proveniente de fonte renovável certificada, sem emissões de carbono associadas. Outros projetos de eletrificação da frota estão em andamento para o alcance das novas metas.

Benefícios da carregadeira

A Epiroc Scooptram ST14, modelo que irá operar no subsolo da mina Cuiabá, apresenta grandes diferenciais. “A tecnologia elétrica garante uma operação mais silenciosa e eficiente, eliminando completamente as emissões de gases. Isso não só melhora a segurança e a produtividade, mas também reduz significativamente os custos operacionais. Ela é movida a baterias de íon-lítio que podem ser trocadas no próprio local para uma operação contínua pelo tempo que for necessário”, explica André Balhester, gerente nacional de vendas da Epiroc.

Todos os componentes sujeitos a manutenção, tais como filtros e blocos de válvulas e pontos de lubrificação diários são de fácil acesso, o que permite intervalos mais longos entre manutenções. A redução da quantidade de partes móveis em relação a um motor a diesel também contribui para um menor custo total de manutenção. A necessidade de sistemas de ventilação complexos é reduzida já que o motor elétrico emite menos calor em compara-

ção ao motor a diesel, aumentando a segurança e permitindo que os operadores trabalhem com mais qualidade e, portanto, maior produtividade, além de favorecer o alcance de profundidades maiores. Outro ponto importante é que a operação da Epiroc Scooptram ST14 significa uma redução de aproximadamente 9.120 litros de óleo diesel/mês, o que corresponde a uma queda de 500 quilos de emissões de CO2 durante um turno de seis horas e de 285 toneladas ao longo de um ano. O valor do investimento inicial é de aproximadamente R\$ 11 milhões, para um período de 18 meses de locação, e de mais R\$ 2,7 milhões em infraestrutura.

Posteriormente, o projeto de eletrificação de frotas prevê a expansão para as demais carregadeiras da empresa, bem como para os caminhões de transporte de minério. Veículos leves e frota de apoio também podem estar no escopo. O planejamento da empresa é substituir mais duas carregadeiras a diesel por equipamentos elétricos até 2025 e concluir o processo com toda a frota deste tipo de veículo, nas Operações Cuiabá, até o final de 2027.





TXT Roberto Hunoff

📷 CPTM, Divulgação



COMPORTE VAI OPERAR TREM INTERCIDADES SÃO PAULO-CAMPINAS

Sistema deverá transportar média diária de
550 mil passageiros a partir de 2031



O Consórcio C2 Mobilidade Sobre Trilhos, liderado pela Comporte Participações, apresentou a melhor proposta no leilão de concessão do projeto de Parceria Público-Privada (PPP) do Trem Intercidades São Paulo – Campinas (TIC Eixo Norte), realizado na B3, em São Paulo (SP). O consórcio foi o único a apresentar proposta. O edital estabeleceu o valor máximo de contraprestação de R\$ 8,06 bilhões e aporte de R\$ 8,9 bilhões. O desconto apresentado pelo consórcio foi de 0,01%. “O TIC Norte, São Paulo-Campinas, é uma oportunidade que temos de fazer o resgate do transporte regional de passageiros que, praticamente, foi abandonado no Brasil depois dos anos 60-70. É uma linha que tem viabilidade e servirá de paradigma para que outras sejam construídas”, explica Joubert Flores, presidente do Conselho da Associação Nacional dos Transportadores de Passageiros sobre Trilhos.

Segundo o Governo do Estado de São Paulo, a implementação do TIC vai possibilitar o transporte de quase 550 mil pessoas por dia no primeiro ano de operação completa. O empreendimento contempla o trem expresso, que ligará a capital paulista a Campinas, com uma parada em Jundiaí, e o Trem Intermetropolitano (TIM) entre Jundiaí e Campinas, passando pelas cidades de Louveira, Vinhedo e Valinhos.

O consórcio vencedor do leilão também será responsável pela Linha 7-Rubi, hoje operada pela Companhia Paulista de Transportes Metropolitanos, ligando a estação Barra Funda a Jundiaí, com 17 estações. A estimativa do governo é que, em 2031, os três modelos estejam em operação simultaneamente. Existe a projeção que a demanda aumente ao longo dos anos, com previsão, em 2035, de 564 mil passageiros transportados diariamente, chegando a 672 mil em 2050. O TIC proporcionará ainda geração de empregos e desenvolvimento em torno das estações, com a valorização imobiliária e atração de investimentos.

CONHEÇA OS TRÊS SERVIÇOS DO TIC EIXO NOITE

SP - CAMPINAS

550 mil

pessoas por dia serão transportadas no 1º ano de operação dos três sistemas





TXT Redação TranspoData

📷 Latam, Divulgação



FLORIANÓPOLIS TERÁ ROTA CARGUEIRA PARA A EUROPA

Operação envolve o grupo LATAM
e a Zurich Airport Brasil



A afiliada de carga do grupo LATAM e a Zurich Airport Brasil definiram acordo para iniciar em abril as operações da primeira rota cargueira entre a Europa e Florianópolis (SC). A operação, realizada pela LATAM Cargo Chile e sujeita a confirmação de slots, ocorrerá duas vezes por semana em aeronaves cargueiras Boeing 767-300F, com capacidade para mais de 50 toneladas.

A nova rota inédita facilita a importação no Sul do Brasil de cargas provenientes da Europa, tornando mais dinâmico o transporte de fármacos, cargas gerais, automotivas e peças de reposição em voos diretos entre as duas regiões. “Essa nova operação inédita conectará com mais eficiência e agilidade o mercado europeu com o Sul do Brasil. A parceria reforça que a LATAM está atenta ao mercado e disposta a investir de forma estratégica e sustentável”, afirma Otávio Meneguette, diretor da LATAM Cargo Brasil.

Ricardo Gesse, CEO Zurich Airport Brasil, assinala que a LATAM é a primeira companhia aérea a operar uma rota cargueira internacional em Santa Catarina. Ressalta que a LATAM tem apostado em mercados alternativos e eficientes, como Florianópolis.



Em dezembro de 2023, a LATAM Cargo Brasil triplicou a capacidade da sua rota cargueira Miami-Florianópolis. A operação, inaugurada em agosto de 2020, tem três voos semanais em aeronaves cargueiras do modelo Boeing 767-300F com capacidade para mais de 50 toneladas. Em outubro iniciou a operar a rota cargueira Amsterdã-Curitiba por meio da LATAM Cargo Chile. Inicialmente com dois voos semanais, em janeiro deste ano a capacidade da rota foi triplicada e opera, agora, em aeronaves cargueiras do modelo Boeing 767-300F, com voos às quartas, sextas e domingos.

FENATRAN



04 a 08
NOV | 2024
SÃO PAULO EXPO

Sua jornada




AOS MELHORES NEGÓCIOS.



Faça parte da maior
COMUNIDADE

de transporte de cargas e
logística da América Latina.

 Intralogística

 Serviços

 Implementos

 LastMile

Fale com nossa equipe:
comercial.fenatran@rxglobal.com

 /fenatran_oficial  /fenatran

www.fenatran.com.br

Iniciativa:

Anfavea 

 SNTC
Sindicato Nacional dos Transportadores

Apoio Institucional:

 Anfir
Associação Nacional dos Fabricantes
de Implementos Rodoviários

Organização:

 RX

FLEETCOR ASSUME O CONTROLE DA ZAPAY

Grupo proprietário do Sem Parar adquire participação majoritária na startup especializada na gestão de tributos automotivos

TXT Redação TranspoData

📷 Imagem, Divulgação





O grupo norte-americano Fleetcor, proprietário do Sem Parar, ecossistema de mobilidade com foco em veículos, adquiriu participação majoritária na Zapay, startup que tem revolucionado a experiência com débitos veiculares no Brasil. Desde 2018, se dedica a simplificar a vida dos motoristas, oferecendo uma alternativa a alguns serviços dos Detrans. Como maior empresa do setor, e única credenciada e operando junto à Secretaria Nacional de Trânsito e a 100% dos Detrans do Brasil, a Zapay tem crescido, em média, 100% ao ano no último triênio.

Na nova estrutura societária, a Zapay manterá sua autonomia, preservando a marca e permitindo que a equipe continue liderando as operações. Como sócio controlador, o Sem Parar ajudará com sua expertise e pioneirismo para juntos criarem soluções inovadoras que ajudarão os motoristas e o setor de mobilidade nacional.

Com mais de 15 milhões de usuários em seu aplicativo, site e plataformas parceiras, e mais de 2 milhões de usuários únicos mensais em seu app, a Zapay destaca-se por oferecer consultas e pagamentos de débitos de veículos, incluindo IPVA, licenciamento e multas. Os proprietários podem realizar pagamentos via Pix ou cartão de crédito, em até 12 vezes, deixando para trás a burocracia e encontrando na Zapay uma solução ágil e descomplicada para suas necessidades com o Detran.

Para Humberto Menusier, presidente de estratégia e investimentos da Fleetcor, a integração da Zapay ao ecossistema do Sem Parar não só expande o portfólio de serviços, mas impulsiona a oferta de soluções de mobilidade mais eficientes e conectadas. “A sinergia entre as duas empresas cria uma integração perfeita de soluções de pagamento digital e gestão de mobilidade. A união também contribui para a modernização do setor, impulsionando a adoção de tecnologias inovadoras”, enfatiza.

Callebe Mendes, CEO da Zapay, acrescentou que o propósito é reduzir os custos e a burocracia para se ter um veículo no Brasil. “Começamos por serviços relacionados ao Detran, mas, agora, integrados ao ecossistema Sem Parar, iremos avançar com essa visão para trazer ainda mais produtos que ajudem o motorista”, reforçou.

Há mais de 20 anos atuando no Brasil, o Sem Parar inaugurou a categoria de pagamentos automáticos no país. Com mais de 7 milhões de tags ativas, está em 100% da malha pedagiada, oferecendo soluções em 13 estados, além do Distrito Federal. São mais de 6.500 pontos urbanos credenciados, entre estacionamentos, drive-thrus, lava-rápidos e condomínios, sendo mais de 2.500 postos de combustível.

A Fleetcor Technologies fornece soluções a empresas de todos os tamanhos para que controlem e simplifiquem pagamentos de combustível, pedágio, hospedagem e outros gastos corporativos. Fundada em 2017 por Callebe Mendes, Victor Mahon e Pedro Vogado, a Zapay é uma startup que tem como propósito facilitar a vida dos proprietários de veículos. Em 2021 recebeu aporte de R\$ 7,5 milhões em rodada seed liderada pela [DOMO.VC](#), uma gestora de venture capital brasileira que investe em startups de tecnologia, mas principalmente em empreendedores disruptivos e inovadores.





TXT Roberto Hunoff
📷 Goodyear, Divulgação

GOODYEAR HOMOLOGA NOVO PNEU PARA O MERCADO DE ÔNIBUS

Modelo Urban Max EDR foi desenvolvido para atender os maiores desafios dos veículos que operam dentro das cidades



A Goodyear homologou o novo pneu Urban Max EDR (Electric Drive Ready), indicado para o uso em veículos elétricos e a combustão, junto às principais fabricantes de veículos do Brasil. Para o diretor de equipamento original da empresa, Gustavo Teramoto, trata-se de um momento marcante para a marca e indústria automotiva brasileira. “A homologação do Urban Max EDR nas principais fabricantes do Brasil reforça o compromisso de facilitar a mobilidade das pessoas e está em total sinergia com a estratégia tanto de sustentabilidade quanto de inovação da Goodyear”, destaca. O pneu da linha Urban Max EDR, com maior capacidade de carga, foi desenvolvido para atender os maiores desafios dos veículos que operam dentro das cidades. É dotado de tecnologias e compostos projetados para entregar durabilidade nas operações urbanas, com recorrentes desafios que podem causar danos aos pneus, como frenagens constantes, manobras acentuadas e curvas fechadas que sobrecarregam, principalmente, os ombros e talões dos pneus. Para melhorar a quilometragem e proporcionar o menor custo por quilômetro

foi introduzida a tecnologia Intellimax Rib Technology, que conta com pontes rígidas nos sulcos que interligam as raiais centrais durante o percurso, manobras e curvas, diminuindo a movimentação das raiais, tornando o desgaste mais regular.



Ricardo Glória de Oliveira, diretor de produto para pneus pesados para América Latina da Goodyear

“O desenvolvimento de todo novo pneu começa com a análise das necessidades dos clientes e das tendências de mercado. Utilizando-se de novas tecnologias, conceitos inovadores e um processo contínuo de melhorias, os novos pneus passam por um longo processo de testes nas mais diversas condições, do primeiro protótipo à produção final”

MOTORES CUMMINS

**CONFIANÇA E ROBUSTEZ QUE
TE LEVAM MAIS LONGE!**

Oferecemos tecnologias cada vez mais limpas, como a plataforma de motores Euro VI, que conta com novos sistemas de pós-tratamento, mais leves e eficientes.

Impulsionamos a inovação para alternativas em diesel, gás natural, eletrificação, células de combustível e combustíveis alternativos.

Nossa experiência e liderança técnica nos permitem fornecer aos nossos clientes a solução certa para cada aplicação, garantindo sucesso por meio de produtos inovadores e confiáveis.

Nossas tecnologias nos levam Destino ao Zero, onde buscamos reduzir o impacto de gases de efeito estufa e melhorar a qualidade do ar através de nossos produtos, tão bons para o negócio quanto para o meio ambiente.

**PARA UM
MUNDO QUE
NÃO PARA**





TXT Mauro Cassane

📷 Toyota, Divulgação



UMA PICAPE QUE PARECE TER SIDO FEITA SOB MEDIDA PARA FROTISTAS

Operação envolve o grupo LATAM e a Ford Ranger XLS 3.0 é a picape perfeita para quem precisa de um veículo misto para trabalho e lazer



Avaliamos a versão mais cara da série XLS da Ranger. Pode-se dizer que é a topo de linha da série XLS. É a única XLS. É a única XLS equipada com o motorzão Ford de 3.0 litros, um V6 diesel nervoso com incríveis 250 cv de potência e 600 Nm de torque. A Ranger XLS 3.0 4WD tem preço sugerido de R\$ 279.990,00.

Para quem não sabe, é bom deixar claro: a sigla “4WD” significa, em inglês, “All Wheel Drive”, sistema responsável por enviar tração, separadamente, para cada uma das rodas (o que melhora, e muito, a estabilidade do carro, evitando, principalmente, derrapagens).

As versões XLS da Ranger, abaixo dessa, não possuem esse sistema 4WD. Já a versão imediatamente superior da picape da Ford, a XLT 3.0 4WD (preço sugerido de R\$ 289.990), é única. Acima da XLT vem duas versões mais Premium, batizadas de “Limited” com preços de R\$ 319.990,00 e R\$ 349.990,00 (essa topo de linha vem com pacote completo de itens de luxo e conforto).

A XLS intermediária, completa, é um meio termo perfeito para quem quer uma picape de trabalho que também serve muito bem para uso pessoal como carro de passeio. Medida certa para os frotistas leitores de Transpodata.

É um carro que oferece ao mesmo tempo, de maneira harmonizada, luxo e praticidade operacional. Vencedora do prêmio “Picape do Ano”, da Autoesporte, a Ranger surpreende em todos os principais quesitos que são valiosos para picapes médias: performance, conforto e dirigibilidade. O motor V6 é assombrosamente potente. Basta triscar o pé no acelerador e o bicho responde com força bruta sem, contudo, fazer alarde. É um motor silencioso e, neste quesito, soma pontos quando pensamos em conforto.

A transmissão de 10 velocidades (a mesma que é usada, com ajustes, no esportivo Mustang e na picape oversize F-150) oferece dirigibilidade segura fazendo trocas rápidas, especialmente quando é preciso retomar velocidade em ultrapassagens. É altamente confiável o trem de força câmbio e motor.

No mercado nacional, só a VW Amarok (que ainda não testamos) é um pouco mais potente e vem equipada com motor V6 de 254 cv (não diria que essa diferença pode ser sentida pelo condutor). O que sentimos percorrendo 450 quilômetros com a Ranger é que é uma picape completa que atende, com honestidade, todas as expectativas de seu público-alvo: potência, força, boa para o trabalho duro em situações

off-road e perfeita para o lazer, dia a dia e passeio com a família.

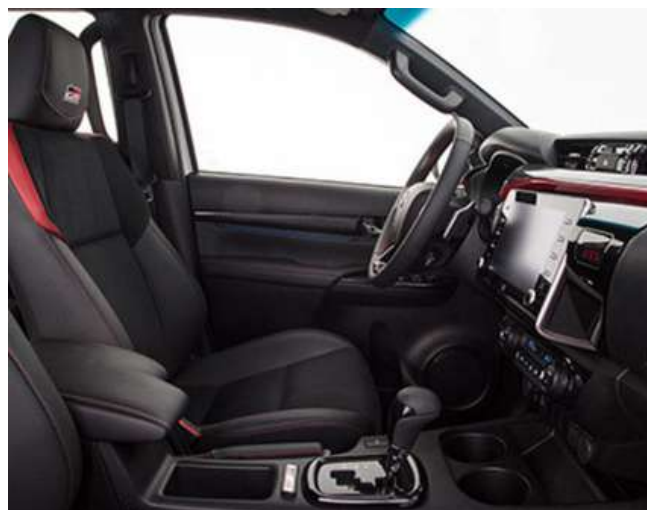
A direção elétrica, agora comum em todas as picapes mais modernas, é item que deveria ser de série. Melhora, e muito, a dirigibilidade. Internamente destaca-se ergonomia equilibrada com ênfase para a tela Multimedia Sync 4 com tamanho generoso de 10". Neste verdadeiro tablet a bordo é possível dividir a tela e controlar várias funções simultaneamente como configurações da picape, ar-condicionado, música e telefone.

Na cidade, em trânsito intenso, é possível tocar no modo econômico (ECO), curtindo a comodidade do sistema "star&stop" que deliga o carro assim que totalmente parado e o religa com um ligeiro alívio no pedal de freio. Na estrada, vai bem o modo "Normal" que dá respostas mais ágeis especialmente nas retomadas de velocidades e ultrapassagens. Se for puxar carreta, indica-se o modo "Rebocar" e há, ainda, o modo "escorregadio" para pisos laminados com água ou terra molhada.

Na terra, aliás, a Ranger parece encontrar seu habitat natural. Avaliamos em piso com lama fina e lisa, e o comportamento foi seguro e confiável. Se souber tocar, e não exagerar na aceleração que, por entregar muita potência, pode fazer a parte traseira rebolar, a Ranger passa fácil por obstáculos que normalmente geram estresse em outros condutores de veículos 4x4.

O controle automático em descidas é outra comodidade que alivia a carga de estresse em situações mais difíceis e com terrenos instáveis e escorregadios. Na estrada a condução é perfeita e mesmo com tanta potência as frenagens, quando exigidas, funcionam com exatidão (nas quatro rodas atuam freios a disco).

A Ranger XLS 3.0 4WD é uma grata surpresa para os amantes de picapes. Quem, de fato, busca uma picape média para uso misto (trabalho e passeio) e não apenas para lazer e rodar no asfalto, certamente ficará satisfeito com este veículo que a engenharia da Ford acertou em todos os quesitos considerando literalmente o tipo de comprador que busca este tipo específico de picape.





TXT Mauro Cassane

📷 Iveco, Divulgação

DAILY HI-MATIC É PURO LUXO PARA TRANSPORTE DE CARGA

Eficiente e confortável, a Daily automática é um marco na logística urbana e intermunicipal ao oferecer esse tipo de transmissão em um segmento onde predomina as transmissões manuais





A Daily automática vem com um nome tecnológico mais pomposo: Hi-Matic. Essa é a versão para 3,5 toneladas, com motorização FPT de 180 cv e a conhecida transmissão automática ZF 8 HP, de 8 velocidades.

Por enquanto a Iveco só oferece essa transmissão automática para o modelo chassi-cabina, segmento que, historicamente, lidera o mercado nacional com mais de 30% de participação.

Esse é um segmento muito importante pois permite enorme variedade de implementações especiais para logística urbana ou, ainda, intermunicipal.

O preço da Daily Hi-Matic é de 300 mil reais e o modelo começou a ser vendido no final do ano passado. Em nosso teste, o veículo surpreende em desempenho e conforto. A transmissão automática da ZF permite dois modos de condução: o ECO, que é nativo e já fica nesta posição assim que se liga o veículo e o "power" que trabalha com rotações mais altas e trocas mais reduzidas (exigindo mais potência do motor).

O modo ECO é recomendado para uma condução em situações normais tanto no trânsito urbano como nas estradas. Já o modo "power", que chama rapidamente mais potên-

cia do engenho FPT, é bem aplicado para encarar ladeiras mais íngremes ou, ainda, em ultrapassagens quando é preciso se valer de máxima potência.

Em nosso teste a Daily Hi-Matic, implementada com baú, e lastro leve de não mais que 300 quilos, se comportou muito bem: é extremamente confortável, as trocas de marcha são ligeiras e suaves e o motor FPT entrega potência de maneira silenciosa e equilibrada.

Rodamos mais de 500 quilômetros com a Daily automática (80% estrada e 20% cidade).

Silenciosa e ligeira, a Daily realmente deixa claro que o futuro dos veículos para entregas urbanas e logística intermunicipal vai passar necessariamente pelas transmissões automáticas.

A Ford já oferece a Transit automática (veja test drive aqui da Transit automática) e a Iveco, com a Daily, foi a pioneira a oferecer essa solução tecnológica que permite não apenas mais conforto e comodidade ao dirigir, mas também nítidos ganhos com economia de combustível. As duas marcas estão certas e saem na frente em um mercado que já demanda este tipo de veículo há mais de uma década.

Conhecida no mercado por sua robustez, especialmente por ser a única van manufatu-

rada sobre chassi (as demais são monobloco), quem não conhece pode imaginar que a Daily seja mais dura e desconfortável. Puro engano. A engenharia da Iveco vem fazendo acertos no sistema de suspensão há mais de uma década e o veículo cada vez mais se comporta como um carro de passeio. É confortável.

A nova geração da Daily acerta em design e, sobretudo, na ergonomia. No cockpit o motorista tem a sensação de dirigir uma picape média de alto luxo. Os comandos ficam todos ao alcance das mãos, com volante multifuncional e acabamento de luxo.

Rodamos oito horas com a Daily sem qualquer sinal de dores ou cansaço. Os bancos anatômicos oferecem conforto extra e a transmissão automática ZF 8 hp dá conta do recado e parece ter sido feita sob medida para atuar junto ao motor FPT / F1C VGT. A transmissão automática foi a cereja do bolo.

Certamente com esse produto, que por ora só a Iveco tem na versão chassi cabina, a marca vai deslançar ainda mais na liderança deste segmento volumoso de veículos leves.

O modelo leve da Iveco pode ser conduzido por motoristas com CNH categoria B, o que é outra vantagem, dada a conhecida carência de motoristas profissionais no mercado. Implementado com baú parece muito um caminhão pequeno mas é caminhonete.

O pessoal que trabalha no pedágio espicha o pescoço pra fora da janela pra verificar se é rodado duplo (mas é rodado simples e paga o mesmo que carro de passeio). O Iveco Daily Hi-Matic é um baita veículo para trabalhar nas operações logísticas dentro da cidade e, também, em deslocamentos entre cidades. Nas operações urbanas fica nítido e gritante como a transmissão automática agrega muito mais comodidade permitindo, certamente, melhor produtividade. Na estrada, a Daily automática se comporta mesmo como uma picape de luxo aliando conforto na condução em trechos longos com uma tocada segura e eficiente com seu trem de força de alta performance (leia-a potência na medida certa e trocas de marcha quase imperceptíveis).



► Principais funções da transmissão e seus benefícios

- **MODO ECO**

Modo de economia de combustível

Máxima performance do motor na melhor condição de consumo. Componente nativo, entra em operação de forma automática

- **POWER MODE**

Modo de Performance

Alinha o comportamento do veículo à performance, oferecendo mais potência para vencer aclives

- **KICK DOWN**

Reduz as marchas para melhor performance. Seu funcionamento se dá simplesmente pressionando o pedal do acelerador até o final

- **BRAKE SUPPORT STRATEGY**

Auxílio de frenagem com redução de marchas

Reduz a marcha automaticamente quando o veículo é freado, garantindo menos gastos nos componentes





- **AUTO PARK ENGAGEMENT**

Sistema de freio de mão automático

Sistema inteligente de assistência para estacionar. Com a remoção do cinto de segurança e a retirada do pé do freio, o sistema é acionado automaticamente, assegurando que o veículo fique parado.

- **NIC (NEUTRO IDLE CONTROL)**

Sistema autônomo de economia de combustível

Otimiza o consumo de combustível em drive parado, principalmente em congestionamentos.

- **CREEP MODE**

Modo de movimentação automático

Facilita manobras em marcha lenta, com rotações de até 800rpm. A operação ocorre de forma vagarosa com o toque natural do câmbio. Facilita o estacionamento em docas ou vagas apertadas de balizas das vias urbanas

- **ROCKING MANEUVER DAILY HI-MATIC**

Sistema de auxílio em manobras

Permite sair suavemente de situações extremas em velocidade de até 5km/h. A troca rápida de modos pode ser feita sem prejudicar a transmissão



TXT Redação TranspoData
📷 Copa Truck, Divulgação

COPA TRUCK 2024 ESTREIA COM DUELOS ÉPICOS EM CAMPO GRANDE

O Autódromo Internacional Orlando Moura, em Campo Grande (MS), testemunhou um espetáculo de velocidade e emoção com a abertura da temporada 2024 da Copa Truck





A Copa Truck inaugurou a temporada de 2024 com um estrondo de motores e emoção palpitante no Autódromo Internacional Orlando Moura, em Campo Grande (MS). Sob um sol escaldante, neste domingo fervoroso (17), os entusiastas do transporte rodoviário de cargas foram presenteados com duas corridas eletrizantes, repletas de ação e reviravoltas.

O atual campeão, Felipe Giaffone, da equipe Volkswagen, deu um passo sólido para defender seu título ao conquistar a vitória na primeira prova e garantir o terceiro lugar na segunda bateria. Com esses resultados impressionantes, Giaffone não apenas mostrou sua habilidade nas pistas, mas também assegurou a liderança do campeonato na categoria Super Truck Pro logo no início da temporada.

A corrida complementar foi palco de um duelo espetacular entre Wellington Cirino e André Marques, ambos competindo em caminhões da marca Iveco. O embate emocionante culminou com o retorno triunfante de Marques ao topo do pódio, em um desfecho repleto de emoção, capaz de levar até mesmo o veterano campeão às lágrimas.



O domingo marcou o retorno emocionante da Copa Truck a Campo Grande após cinco anos de ausência. A “Cidade Morena” entregou mais uma vez um espetáculo de tirar o fôlego, com corridas que cativaram o público e agitaram as arquibancadas do autódromo.

Na Corrida 1, Danilo Dirani conquistou a pole position, porém, enfrentou contratemplos ao ser ultrapassado por Felipe Giaffone enquanto liderava, além de ser penalizado por emissão excessiva de fumaça. Giaffone aproveitou a oportunidade para garantir a vitória, enquanto Beto Monteiro sofreu uma quebra e abandonou a corrida na última volta. Adalberto Jardim cruzou a linha de chegada em segundo lugar, seguido por Victor Franzoni em terceiro, completando o pódio.



André Marques e Paulo Salustiano conquistaram o quarto e quinto lugar, respectivamente. Leandro Totti, oitavo colocado, garantiu a posição de largada na segunda bateria devido à regra do grid invertido. Na Corrida 2, Leandro Totti liderou o pelotão, seguido por outros dois pilotos da equipe Iveco. No entanto, foi Wellington Cirino, um multicampeão, quem assumiu a liderança na primeira volta, seguido por André Marques

Paulo Salustiano. Cirino e Marques protagonizaram um duelo emocionante pelas voltas finais, com Felipe Giaffone avançando para a terceira posição ao superar Franzoni. Roberval foi o quarto colocado, enquanto Luiz Lopes fechou o top-5, com Victor Franzoni em sexto. Cirino garantiu a vitória com uma margem apertada de apenas 0s312 sobre André Marques, marcando assim seu retorno triunfal ao topo do pódio da Copa Truck.

HOTEL ecomAPP

VENHA NOS CONHECER!

12 99702.0419

200mts do Porto Itaguçu
1,5km do Santuário Nacional
2,5km da Via Dutra

Preços
Acessíveis

Projeto
Sustentável

Fácil
Acesso

Estacionamento
Próprio

Av. Itaguçu, 1971 - São Geraldo - Aparecida / SP

www.ecomapphotel.com.br



ARCO-ÍRIS

APARECIDA ROSEIRA



Um posto de serviços completo com alto padrão de qualidade!

Complexo de alimentação e compras · posto de combustíveis e serviços · área de lazer e descanso · estacionamentos amplos e com segurança 24 horas

RODOVIA PRESIDENTE DUTRA KM 82 - ROSEIRA SP